

NUOVO SEMINARIO

" COMUNICAZIONE E RELAZIONE CON IL CLIENTE "

di Claudio Suardi -Stefano Zambelli -Daniele Anelli

7 marzo (sede di Bergamo) e 13 marzo (sede di Casoria)

-Come si avvia un rapporto con un potenziale cliente?

**-Come si propone il servizio di personal training dopo aver effettuato
analisi antropometriche e test di flessibilità?**

Il corso, **rivolto a personal trainer ed istruttori di sala**, ha l'obiettivo di fornire le **competenze teoriche e pratiche** per gestire efficacemente un colloquio di vendita e mantenere relazioni proficue con i clienti.

Verra' fornita una dispensa a supporto didattico.

Il costo del seminario e' di €100+iva (€120).

Per gli iscritti al corso di fitness posturale del primo e secondo anno il costo e' fissato in €70+iva(€84).

L'iscrizione avviene con bonifico intestato a:

Individual Training S.R.L.

Codice IBAN IT 24 H030 6911 1011 00000004912

Banca Intesa SanPaolo Agenzia 1 Bergamo

Causale: seminario di comunicazione (indicare la sede Bergamo o Casoria)

E' indispensabile indicare via mail (individual.training@yahoo.it) i propri dati e la sede dove si intende frequentare il corso.

Per ulteriori informazioni e chiarimenti: Daniele Anelli tel. 392/8914091

INDIVIDUAL TRAINING COMPANY

Sede di Bergamo

Via Camozzi 119

Sede di Casoria (NA)

Via C. Battisti 24/bis presso F&M Studio

